

PRODUCTCERTIFICATIE

Database voor beveiligingsproducten met certificaat volgens EN-normen

“REQ-REGISTRATIE GEEFT UITSLUITSEL OVER EU-PRODUCTCERTIFICAAT”

“DE BASISGEDACHTEN ACHTER DE STICHTING REQ (REGISTRATION EUROPEAN QUALITY MARK) WAS OM PRODUCTEN TE REGISTREREN DIE AANTOONBAAR VOLDOEN AAN EUROPESE NORMEN; BEVEILIGINGSPRODUCTEN IN DE MEEST BREDE ZIN VAN HET WOORD. DAT KUNNEN COMPONENTEN ZIJN VOOR INBRAAK/OVERVALALARM, OF VOOR BRANDMELDINSTALLATIES, CCTV-CAMERA’S...”

“En wellicht dat dat ook in de toekomst nog kan worden uitgebreid. Met de inbraakproducten is nu in elk geval de basis gelegd. Daar bleek de behoefte,” aldus Hans Molhoek van FME-CWM, secretaris van de Stichting REQ.

Formeel vond de oprichting van de stichting plaats halverwege vorig jaar. Waarom op dat moment?

“Daar ligt niet iets heel concreets aan ten grondslag. NCP heeft een bepaalde regeling voor het registreren van producten. Binnen VEBON is de sectie inbraak- en overvalcomponenten actief. Daar zei men dat het goed zou zijn om producten die aan Europese normen voldoen, duidelijk te kunnen onderscheiden van de bestaande situatie bij NCP, waar ook producten worden geregistreerd die aan andere normen voldoen. Als Stichting REQ willen wij een REQ-registratie enkel en alleen op basis van EN en TS. Technical Standards komen

in relatief korte tijd tot stand en zijn daarom flexibeler documenten om te komen tot certificatie dan EN'en. Het gaat dus om internationale documenten. Dat is toch wel een groot onderscheid ten opzichte van de (eerdere) NCP-registraties. Het punt is dat die EN'en op het gebied van inbraak veelal nog in ontwikkeling zijn en dat er nog maar weinig producten daadwerkelijk volgens die EN zijn gecertificeerd.”

Wie waren de initiatiefnemers?

“Een en ander is in gang gezet vanuit de VvBO, de Vereniging van Beveiligings Organisaties in Nederland. Daar is VEBON ook deel van. Zij vormen ook het bestuur van de stichting, in totaal vier personen, waaronder Vebon, maar ook de VEB, de Vereniging van Europese Beveiligingsinstallateurs en Uneto-VNI.”

U bent vorig jaar begonnen. Hoeveel producten staan er nu op de website?



“Daarvoor moet ik nog even terug naar de website zelf en de webregistratie. Ik gaf al aan dat, vooral als het om inbraak gaat, de ontwikkeling van EN-normen en het laten certificeren van componenten nog een beetje in de kinderschoenen staan. Maar er zijn al wel veel producten met een certificaat volgens nationale normen. Hoewel die producten dus geen echte REQ-registratie kunnen krijgen, geven we ze toch een kans op onze website. Wij publiceren die producten in een aparte tabel. Overigens, echte REQ-producten zijn er nog niet. Helaas. Maar componenten met nationale certificaten, van VDS of van Telefication, daarvan staan er nu een paar honderd op de site vermeld. En een aantal grotere leveranciers zoals General Electric, Siemens en dergelijke, heeft aangekondigd hun producten op de site te gaan zetten. Het vraagt allemaal nog even gewinning.”

Wat is het voordeel van een Europese registratie?

“Helderheid naar de installateur, de afnemer van het product. En ook naar de

verzekeraar, die nu duidelijk weet welke producten voldoen. Uiteindelijk gaan we toch in Europa allemaal over op Europese normalisatie.”

Met andere woorden: het wordt ooit een keer verplicht en u loopt daarop vooruit?

“Precies. In de brandsfeer is dat al het geval. Daar zie je dat bijna alle producten aan de EN'en voldoen. In de inbraaksfeer is die verplichting er nog niet. Brand is natuurlijk sterk gekoppeld aan het Bouwbesluit, dat is wat stringenter geregeld. Bij inbraak is dat dus nog niet het geval en de vraag is of dat er ooit helemaal van komt, zo'n verplichting. Wij willen in elk geval die informatie geven aan de gebruiker, de installateur van deze producten.”

Uw inspanningen resulteren uiteindelijk in een website?

“Via die website stellen we een database ter beschikking met producten die aan Europese eisen voldoen. Die website is vrij toegankelijk. De financiering komt van de fabrikanten die hun product aanmelden. Zij betalen een vergoeding.”

Fabrikanten hebben dus een commercieel belang om hun product op uw website te plaatsen?

“Zij maken daarmee aantoonbaar dat hun product daadwerkelijk voldoet. Voor alle duidelijkheid: zelf keuren we niet. Dat willen we ook helemaal niet. Het criterium voor een REQ-registratie is het hebben van een product met een erkend productcertificaat. Dat moeten fabrikanten dan ook meesturen. Dus op het

PRODUCTCERTIFICATIE

moment dat een fabrikant een product wil registreren op de website, kan hij inloggen. Hij krijgt van ons een wachtwoord. Op de site specificeert hij zijn product en uploadt tevens een digitale versie van zijn productcertificaat. Dat productcertificaat moet zijn afgegeven door een erkende certificeerder. In Nederland is dat bijvoorbeeld Telefication, in Duitsland VDS. Elk land heeft zo zijn certificatieinstituten die dergelijke certificaten afgeven.

De REQ-registratie is in feite een administratieve aangelegenheid?

“Klopt. De melding komt bij ons binnen via internet en wij bekijken of de gegevens die de fabrikant heeft aangeleverd, correct en volledig zijn. Zo ja, dan activeren we dat product, waarmee het op de website zichtbaar wordt voor derden. Er wordt door ons dus wel getoetst of alle gegevens correct zijn aangeleverd. Vooral de controle of het certificaat is afgegeven door een erkende certificatieinstelling, is van belang. Certificeren is een complexe aangelegenheid. Zo moet VDS bijvoorbeeld weer zijn geaccrediteerd door de DAR, de Deutsche Accreditierungs Rat. In Nederland moet de certificatieinstelling zijn geaccrediteerd door de RvA, de Raad voor Accreditatie. Met een certificaat van een Thaise certificatieinstelling waarover REQ helemaal geen gegevens heeft en die niet is geaccrediteerd, kom je dus niet op de REQ-lijst.”

Hoe kijken fabrikanten tegen uw initiatief aan? Ze hebben, begrijp ik, dus

alles gedaan om een erkend productcertificaat te verkrijgen, en dan moeten ze nog eens betalen om op uw lijst te komen...

“Hun product krijgt er een stuk bekendheid mee. De bedoeling is natuurlijk dat onze website ook brede bekendheid krijgt bij alle marktpartijen. Verder zijn er natuurlijk de overheden, verzekeraars, inspectieinstellingen, consultants die installaties ontwerpen... Vroeg of laat moeten zij allemaal weten welke producten gecertificeerd zijn. Vooral ook omdat Nederland overstapt op die EN'en. Dan wordt het nog belangrijker dat je ergens kunt terugvinden welke componenten kunnen worden toegepast. En daar helpt de REQ-website bij. Er is dus inderdaad een zeker commercieel belang voor de fabrikant om op de lijst te staan. Maar daarnaast is het voor de andere marktpartijen een mooi hulpmiddel om te kunnen zien of een bepaald product toepasbaar of niet.

Verder wordt er in het kader van een gebruiksvergunning nog wel eens documenten opgevraagd bij fabrikanten van componenten. Vaak zijn dat hele pakken papier die elke keer weer opnieuw moeten worden verstuurd. Als wij die documenten via onze website kunnen aanbieden, scheelt dat een enorme papierstroom.”

